

ACCOUNT DIRECTOR HEALTHCARE (m/w/d)

m:werk Healthcare Communication in Wiesbaden oder Berlin

Strategische Kundenberatung | Etatentwicklung | Marketing & Kommunikation

Als spezialisierte Healthcare-Agentur entwickeln wir für internationale Pharma- und MedTech-Unternehmen integrierte Marketing- und Kommunikationsstrategien, die medizinische Expertise, kreative Ideen und datenbasierte Analysen verbinden. Unsere Projekte reichen von strategischer Markenentwicklung über Kampagnen bis hin zu komplexen Kommunikationsprogrammen für führende Unternehmen der Healthcare-Branche.

Als Account Director (m/w/d) übernimmst du Verantwortung für Kundenetats, entwickelst langfristige Kundenbeziehungen und treibst gemeinsam mit deinem Team strategische Projekte sowie neue Wachstumsimpulse voran. Du erkennst Chancen, bringst eigene Ideen ein und gestaltest die Weiterentwicklung unserer Kunden und Projekte mit unternehmerischem Anspruch.

DEINE AUFGABEN

- Entwicklung und Präsentation strategischer Marketing- und Kommunikationskonzepte – von Pitches bis hin zu langfristigen Jahresstrategien
- Verantwortung für Kundenetats sowie Steuerung von Budgets, Ressourcen und wirtschaftlichen Zielen
- Strategische Beratung unserer Kunden auf Managementebene
- Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Identifikation neuer Wachstums- und Projektpotenziale
- Aktives Einbringen neuer Ideen und Projekte bei Bestandskunden sowie Mitwirkung an Pitches und New-Business-Prozessen
- Führung und Koordination interdisziplinärer Projektteams
- Steuerung strategischer Marketing- und Kommunikationsprojekte
- Analyse von Markt-, Kunden- und Projektanforderungen sowie Ableitung fundierter Handlungsempfehlungen

DAS BRINGST DU MIT

- Mehrjährige Erfahrung in einer Agentur oder Beratung im Healthcare- oder Life-Science-Umfeld
- Unternehmerisches Denken und ein gutes Gespür für Wachstums- und Entwicklungspotenziale bei Kunden
- Erfahrung in der strategischen Kundenberatung sowie in der Verantwortung für Etats
- Kompetenz in der Entwicklung und Präsentation überzeugender Marketing- und Kommunikationsstrategien
- Erfahrung in der Steuerung komplexer Projekte sowie in der Führung von Teams
- Analytisches und strategisches Denkvermögen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

DAS ERWARTET DICH BEI UNS

- Offene und partnerschaftliche Zusammenarbeit in einer inhaberinnengeführten Healthcare-Spezialagentur
- Strategische Projekte für führende internationale Pharma- und MedTech-Unternehmen
- Viel Gestaltungsspielraum und echte unternehmerische Verantwortung
- Interdisziplinäre Zusammenarbeit mit Strategie, Medical, Kreation und Beratung
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitsmodelle
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung

INTERESSIERT?

Sende uns deinen Lebenslauf und relevante Zeugnisse per E-Mail an: jobs@m-werk.de

Kontakt:

Moritz Schenk, m:werk GmbH & Co. KG, Humboldtstraße 11, 65189 Wiesbaden, Tel.: 0611 / 160 86 77, Web: www.m-werk.de